



RESEARCHER'S PROGRAM

En kurs för forskare med goda affärsidéer

Sitter du på en potentiell affärsidé? Kanske har du redan nu ett tekniskt resultat som kan vara en tänkbar affär?

Ta då chansen att delta i Researcher's Program, en kurs som snabbt och konkret ger dig kunskap om hur du kan kommersialisera din forskning.

Researcher's Program, med inriktning mot **Life Science**, riktar sig till dig som är doktorand eller forskare. Syftet med Researcher's Program är att främja entreprenörskap och öka intresset för att forskning ska leda fram till nya produkter och tjänster. Genom Researcher's Program får du lära dig om hur man skyddar sina idéer på bästa sätt, hur man vet om en idé kan utvecklas till en god affär, och vad det krävs av en forskare som vill starta ett företag.

Kursen består av tre delmoment under tre halvdagar:



1. Patent

Hur kan man skydda sin idé? Vad kostar det och när måste man börja arbeta med ett patent?

2. Identifiering av en affärsidé

Hur vet man vilken idé som är intressant att kommersialisera?

3. Forskarens roll

Vad krävs det av en forskare som vill starta ett företag? Vilka olika roller kan man ha i ett bolag?

Låter det intressant? Anmäl dig redan nu! Ytterligare information och anmälan görs till Victoria Rydengård, victoria.rydengard@medeon.se tel 0733-22 13 54. Du hittar även mer information på www.medeon.se under Medeons inkubator, Medeon Science Park i Malmö.

Varmt välkommen!

KURSENS INNEHÅLL

Del 1: Patent

I första delen av Researcher's Program behandlas olika skyddsstrategier med fokus på patent. När ska man patentera, hur mycket kostar det och vilka rättsliga följder får ett patent? Vi går även in på andra typer av skydd när ett patent inte är möjligt eller av andra skäl väljs bort.

Efter att ha deltagit i detta moment kommer deltagarna att ha insikt i vilken skyddsstrategi som passar den egna idén och vad det innebär att ha ett patent. Skall man publicera sina resultat eller patentera, eller går det att kombinera?

Del 2: Identifiering av en affärsidé

I den andra delen av Researcher's Program kommer vi att behandla den process som omvandlar tekniska resultat till kommersiella värden.

I kursens andra del kommer ni att tilldelas praktiska verktyg för att kunna omvandla egna forskningsresultat till en produkt eller tjänst. Ni kommer att lära er att formulera era idéer så att kundnytta och värdeerbjudande framgår. Detta är till stor hjälp bland annat då man söker finansiering, offentlig som privat, för att kommersialisera sin idé. I alla ansökningar om finansiella medel krävs det att kundnyttan, värden och unikiteten redogörs.

Men hur vet man vad andra upplever för kundnyttor med det egna forskningsresultatet? Genom att delta i den här delen av Researcher's Program kommer ni att genomföra en "Identifiering av affärsidé" där fokus ligger på att förstå de fördelar och innebörder som era forskningsresultat kommer att ge upphov till.

Del 3: Forskarens roll

Tidigare har vi identifierat kundnytta och potentiella skyddsstrategier med er forskning men nu måste du ställa dig frågan; Vill jag starta ett företag utifrån min idé? Vad kommer det att innebära för mig som forskare/innovatör, var finns det hjälp att få och var finns pengarna för finansiering? Detta är frågor som kommer att besvaras under Researcher's programs sista del: Forskarens roll. Vid sista kurstillfället kommer ni också att få chansen att träffa en forskare som tidigare gjort denna resa och som nu arbetar på helt olika sätt med sin idé.

Utbildningsseriens tre delmoment hålls på engelska om engelsktalande deltagare medverkar, annars på svenska. Plats för kursen kommer att vara i Medeons inkubator, Medeon Science Park i Malmö.